

Manager Commercial H/F

Soumis par Leïla
05-03-2009

Notre client, important Groupe, spécialiste dans le domaine de l'épargne, la retraite, la prévoyance, la santé et l'ensemble des solutions du conseil en patrimoine recrute son Manager Commercial pour renforcer la structure d'un de ses sites et accompagner son développement.

Manager Commercial H/F

Basé à Nancy (54)

Sous la responsabilité du Responsable de Zone, vous aurez en charge les missions suivantes :

- Encadrer une équipe de Conseillers Commerciaux et les accompagner dans le développement de leurs compétences,
- Mettre en œuvre la politique commerciale,
- Définir, superviser et coordonner les actions commerciales sur votre zone géographique,
- Veillez à l'application et à la maîtrise de la « Méthode Vente » du réseau auprès de vos collaborateurs,
- Garantir l'atteinte des objectifs commerciaux,
- Suivre, analyser les résultats quantitatifs et qualitatifs de votre entité et réaliser des actions de reporting auprès de votre hiérarchie,
- Participer activement au recrutement de vos futurs collaborateurs et en assurer la fidélisation.

De formation supérieure Bac +4/5 (type assurance, commerce, gestion, droit), vous justifiez d'une expérience commerciale B to C réussie au minimum cinq ans dans les domaines de l'assurance et la gestion de patrimoine. Une expérience en management commercial constitue également une priorité.

Vous possédez la maîtrise de l'organisation du travail d'une équipe. Pédagogue et doté d'un excellent relationnel, vous faites preuve d'un certain charisme et de leadership.

Larges possibilités d'évolution et de construction de carrière au sein du Groupe.

KRENO Consulting, notre Conseil, vous invite à déposer votre dossier de candidature sur www.krenosearch.com : dans l'onglet "Executive search", cliquez sur « Consultez nos opportunités » puis indiquez la référence KH1686 et postulez.