

Responsable clientèle B to B h/f

Soumis par Leïla
05-03-2009

Filiale d'un groupe international et partenaire de toutes les entreprises et administrations, SATAS est un leader sur le marché du traitement de courrier. Tourné vers l'innovation, notre développement s'appuie sur une offre globale d'équipements, de consommables et de services associés. Pour accentuer notre croissance, nous recherchons un :

Responsable clientèle B to B h/f

Basé IDF – Paris

Rattaché à votre Chef des Ventes et auprès d'un portefeuille de clients et de prospects, vous développez votre Chiffre d'Affaires par une détection des besoins efficace, des propositions d'équipements adaptés ainsi que leurs solutions de financement. Vous fidélisez vos clients par le renouvellement de leur contrat de location et la vente de matériels complémentaires. Pour atteindre vos objectifs, vous assurez une présence soutenue sur le terrain, déployez les actions marketing et gérez votre activité à l'aide d'un outil CRM.

De formation commerciale BAC +2 min., vous bénéficiez d'une première expérience de la vente en B to B (produits et/ou services) auprès de PME-PMI. Vous maîtrisez l'outil informatique et, idéalement, vous connaissez les techniques de financement. Curiosité, aisance relationnelle et adaptabilité vous permettent de convaincre une clientèle diversifiée. Rigoureux, organisé, vous souhaitez investir votre sens du résultat au sein d'une équipe orienté vers la satisfaction clients.

Pour vous appuyer dans votre réussite, nous vous proposons une formation à notre métier et un package attractif (fixe, variable, véhicule de fonction).

KRENO Consulting, notre Conseil, vous invite à déposer votre dossier de candidature sur <http://www.krenosearch.com/> dans l'onglet « Middle Management », cliquez sur « Consultez nos opportunités », indiquez la référence AG1670 et postulez.